



COMUNICADO DE PRENSA

UNCTAD/PRESS/PR/2009/044*

Original: Inglés

Aumento de la participación extranjera en la agricultura, principalmente de la inversión extranjera directa Sur-Sur

Ginebra, 17 de septiembre de 2009 - La participación extranjera en la agricultura va en aumento y puede desempeñar un papel importante en la producción agrícola de los países en desarrollo, muy necesitados de inversiones privadas y públicas para impulsar la productividad y apoyar el desarrollo de sus sectores agrícolas, según indica el estudio anual de la UNCTAD sobre las tendencias de las inversiones.

El World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development¹ (*Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009: Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo*) fue publicado hoy.

La participación extranjera en la agricultura puede adoptar diversas formas, siendo las más importantes la inversión extranjera directa (IED) y la agricultura por contrato, según dice el informe. Los principales acicates para la inversión agrícola son la disponibilidad de tierras y agua en los lugares donde se piensa invertir y el crecimiento rápido de la demanda en los países de origen de la IED. Varias de esas naciones han registrado un aumento de las importaciones de cultivos alimentarios.

La IED en agricultura está aumentando, y las corrientes anuales destinadas a la agricultura se han triplicado hasta alcanzar los 3.000 millones de dólares anuales entre 1989-1991 y 2005-2007. No obstante, en relación con la IED total, la proporción de IED destinada a la agricultura sigue siendo limitada, con un volumen en 2007 de 32.000 millones de dólares. Sin embargo en algunos países menos adelantados (PMA) como Camboya, Malawi, Mozambique, la República Democrática Popular Lao, y la República Unida de Tanzania, así como en otros países en desarrollo como el Ecuador, Honduras, Indonesia, Malasia, Papua Nueva Guinea y Viet Nam, la proporción de la IED total dedicada a la agricultura es relativamente alta. Además, las empresas transnacionales (ETN) de elaboración de alimentos y de supermercados también invierten en la agricultura y en la agricultura por contrato (un tipo de acuerdo que no entraña participación de capital por el que una empresa extranjera, supermercado o empresa de elaboración de alimentos, adquiere cultivos sobre la base de un acuerdo en el que se establecen el precio, la cantidad, la calidad y otras especificaciones), lo que multiplica el alcance real de la participación de la ETN en la rama de producción. Por ejemplo, tras la rápida tasa de crecimiento de principios de siglo, las

* **Contacto:** Oficina de Prensa: +41 22 917 5828, unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ El **World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development** (Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009: Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo (Nº de venta: E.09.II.D.15, ISBN: 978-92-1-112775-1) puede adquirirse en las oficinas de venta de las Naciones Unidas, en las direcciones indicadas a continuación, o de los agentes de venta de las Naciones Unidas en muchos países. Precio: US\$95 (50% de descuento para los residentes de países en desarrollo y países en transición y 75% de descuento para los residentes de países menos adelantados). El precio incluye el libro y el CD-ROM. Los interesados en comprar solamente el libro o el CD-ROM, o en recibir una cotización por un gran número de ejemplares, deben comunicarse con las oficinas de venta. Sírvanse enviar los pedidos o consultas para Europa, África y Asia occidental a la Sección de Publicaciones y Ventas de las Naciones Unidas, Palacio de las Naciones, CH-1211 Ginebra 10, Suiza, fax: +41 22 917 0027, correo electrónico: mailto:unpubli@un.org; y para América y Asia oriental, a Publicaciones de las Naciones Unidas, 2 UN Plaza, DC2-853, Nueva York, NY 10017, Estados Unidos de América, tel.: +1 212 963 8302 ó +1 800 253 9646, fax: +1 212 963 3489, correo electrónico: publications@un.org, Internet: <http://www.un.org/publications>.

corrientes de IED destinadas solamente al sector de alimentos y bebidas superaron los 40.000 millones de dólares en 2005-2007.

La agricultura por contrato es un componente importante de la participación de las ETN en la agricultura si se considera desde el punto de vista de la distribución geográfica, la intensidad de la actividad a nivel de país, los productos básicos cubiertos y los tipos de ETN participantes. Las ETN desarrollan actividades de agricultura por contrato y otras formas de intervención en la agricultura sin participación en el capital en más de 110 países de África, Asia y América Latina. La agricultura por contrato también es intensiva en el caso de determinados productos básicos en muchos países emergentes y pobres, como el Brasil, Kenya y Viet Nam. Además, los acuerdos de agricultura por contrato conciernen a una amplia gama de productos básicos, desde la ganadería hasta los cultivos comerciales, pasando por los alimentos básicos. Por ejemplo la ETN Olam (Singapur) obtiene de proveedores de todo el mundo 17 productos básicos agrícolas, como nueces de anacardo, algodón, especias, café, cacao y azúcar.

La mayor parte de la inversión de las ETN en las regiones en desarrollo se destina a cultivos comerciales. También crece el interés por los cultivos para producir biocombustibles, por ejemplo proyectos de cultivos de oleaginosas en África y de caña de azúcar en América del Sur. Se advierte cierta especialización regional entre los tipos de productos que interesan a los inversores extranjeros en las economías en desarrollo y en transición. Por ejemplo, los países de América del Sur atraen inversiones de ETN en trigo, arroz, caña de azúcar, frutas, flores, habas de soja, carne de vacuno y aves de corral, mientras que en los países de América Central, las ETN se han centrado principalmente en las frutas y la caña de azúcar. En África, los inversores extranjeros se han interesado particularmente por cultivos como el arroz, el trigo y las oleaginosas, pero las ETN también intervienen en la producción de la caña de azúcar y el algodón en África meridional y en la floricultura en África oriental. En Asia meridional, los inversores extranjeros se han centrado en la producción a gran escala de arroz y trigo, mientras que sus actividades en otras regiones asiáticas están más concentradas en varios cultivos comerciales, como la carne y las aves de corral. Por último, las ETN en las economías en transición intervienen ampliamente en el sector de los productos lácteos, si bien últimamente también tratan de invertir en el trigo y los cereales.

Hay indicios de que aumenta la inversión Sur-Sur en agricultura, y de que esa tendencia continuará a largo plazo. Los inversores de los países en desarrollo se han convertido en importantes fuentes de adquisiciones internacionales en 2008. La cifra de sus transacciones en fusiones y adquisiciones internacionales que ascendió a 1.577 millones de dólares, representó más del 40% del valor de las fusiones y adquisiciones mundiales de 2008 (3.563 millones). Cabe mencionar como ejemplos de proyectos de inversión Sur-Sur la inversión de 800 millones de dólares realizada por Sime Darby (Malasia) en una plantación de Liberia en 2009; las inversiones y la agricultura por contrato de China en productos básicos como el maíz, el azúcar y el caucho en la región del Mekong, especialmente en Camboya y la República Democrática Popular Lao; la expansión regional de Zambeef (Zambia) en Ghana y Nigeria; y la expansión del Grupo Bimbo (México) en América Latina y el Caribe.

Aparte de las inversiones comerciales en la agricultura, modalidad que comparten las ETN de los países desarrollados y las de países en desarrollo, la seguridad alimentaria también se ha convertido en uno de los principales impulsores de las nuevas inversiones, tras la crisis alimentaria. No es fácil determinar la escala de la IED Sur-Sur que responde a la *preocupación por la seguridad alimentaria* porque muchos acuerdos se han firmado recientemente, mientras que otros están en fase de examen o de negociación. En cuanto a las inversiones claramente importantes en la adquisición de tierras (es decir, en propiedad o arrendamientos a largo plazo) realizadas hasta ahora, los mayores inversores entre los países del Sur son la Arabia Saudita, Bahrein, China, los Emiratos Árabes Unidos, la Jamahiriya Árabe Libia, Kuwait, Qatar y la República de Corea. Los países en desarrollo receptores más importantes están en África, y los principales destinatarios de la IED son Etiopía, la República Unida de Tanzania y el Sudán (graphico 1).

El **World Investment Report** y su base de datos están disponibles en línea en <http://www.unctad.org/wir> y <http://www.unctad.org/fdistatistics> .

Graphico 1: Regiones y países inversores y destinatarios de la inversión extranjera en tierras para producción agrícola, de 2006 a mayo de 2009



Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, figura III.14.

Notas: Esta figura solo incluye los acuerdos firmes ya suscritos, algunos de los cuales ya se han concretado. Sin embargo, no se han ejecutado todos los acuerdos firmados y se han excluido del mapa todos los acuerdos firmados rescindidos por una o ambas partes antes de mayo de 2009. Se han excluido los acuerdos previstos anunciados a la prensa pero que no han llegado a materializarse. China y la Federación de Rusia son inversores y destinatarios de los "contratos de tierras"; China es principalmente inversora, y la Federación de Rusia es principalmente destinataria de esos contratos. El total de contratos asciende a 48, indicados por países de origen y destino.

*** ** ***