



COMUNICADO DE PRENSA

UNCTAD/PRESS/PR/2009/042*

Original: Inglés

LAS ENTRADAS MUNDIALES DE INVERSIÓN EXTRANJERA DIRECTA SIGUEN BAJANDO EN 2009: SE PREVÉ UNA RECUPERACIÓN SUSTANCIAL RECIÉN EN 2011

Ginebra, 17 de septiembre de 2009 - Como resultado de un empeoramiento de la crisis financiera y económica en 2008, las perspectivas de la inversión extranjera directa (IED) siguen siendo sombrías, según se señala en el estudio anual de la UNCTAD sobre las tendencias de la inversión en todo el mundo.

Según las estimaciones del **World Investment Report 2009¹** (*Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009*) que se publica hoy en inglés, los flujos de IED se reducirán de los 1,7 billones aproximadamente de 2008 a menos de 1,2 billones en 2009. Se espera que la recuperación sea lenta en 2010 y no se superen los 1,4 billones, pero cobrará fuerza en 2011, año en que se estima que se aproximará a los 1,8 billones de dólares.

El informe, que se conoce como *WIR* (Informe sobre las inversiones en el mundo), en su edición de 2009 se subtitula **Transnational Corporations, Agricultural Production and Development** (*Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo*).

Si bien las entradas de IED se contrajeron a nivel mundial y en los países desarrollados, donde se originó la crisis financiera, los flujos hacia los países en desarrollo y economías en transición de Europa sudoriental y la Comunidad de Estados Independientes (CEI) siguieron aumentando el año pasado. Esta circunstancia refleja, en parte, un desfase, pues la recesión económica tardó más tiempo en manifestarse en las economías de los países en desarrollo y afectó a sus exportaciones de manera más lenta. Esta dinámica, junto con los datos preliminares del primer trimestre de 2009, explica el descenso en los flujos de IED en todas las regiones en la segunda mitad de 2008 (gráfico 1).

La crisis ha cambiado el panorama de la IED, con un aumento importante de la cuota de las economías en desarrollo y en transición en las corrientes mundiales de IED, que alcanzó el 43% en 2008. Este cambio en la configuración de las entradas obedece en parte a la pronunciada reducción de las corrientes de IED hacia los países desarrollados, que en 2008 alcanzaron los 962.000 millones de dólares, o sea una contracción del 29% en comparación con el año

* **Contacto:** Oficina de Prensa: +41 22 917 5828, unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ El **World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development** (Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009: Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo (Nº de venta: E.09.II.D.15, ISBN: 978-92-1-112775-1) puede adquirirse en las oficinas de venta de las Naciones Unidas, en las direcciones indicadas a continuación, o de los agentes de venta de las Naciones Unidas en muchos países. Precio: US\$95 (50% de descuento para los residentes de países en desarrollo y países en transición y 75% de descuento para los residentes de países menos adelantados). El precio incluye el libro y el CD-ROM. Los interesados en comprar solamente el libro o el CD-ROM, o en recibir una cotización por un gran número de ejemplares, deben comunicarse con las oficinas de venta. Sírvanse enviar los pedidos o consultas para Europa, África y Asia occidental a la Sección de Publicaciones y Ventas de las Naciones Unidas, Palacio de las Naciones, CH-1211 Ginebra 10, Suiza, fax: +41 22 917 0027, correo electrónico: mailto:unpubli@un.org; y para América y Asia oriental, a Publicaciones de las Naciones Unidas, 2 UN Plaza, DC2-853, Nueva York, NY 10017, Estados Unidos de América, tel.: +1 212 963 8302 ó +1 800 253 9646, fax: +1 212 963 3489, correo electrónico: publications@un.org, Internet: <http://www.un.org/publications>.

anterior. Aun así, los Estados Unidos siguieron siendo el mayor receptor del mundo, seguidos de Francia, China, el Reino Unido y la Federación de Rusia. La aparición de China y la Federación de Rusia entre los cinco principales países receptores es un síntoma del panorama cambiante de la IED. Las entradas de IED en las economías en desarrollo aumentaron un 17%, hasta alcanzar los 621.000 millones de dólares; Asia Meridional, Asia Oriental y el Sudeste Asiático, junto con Oceanía, absorbieron aproximadamente la mitad de esas corrientes. África registró el mayor incremento porcentual (27%). Las entradas en América Latina y el Caribe siguieron creciendo (un 13%) al igual que en Asia Occidental (16%). Los países menos adelantados (PMA) captaron 33.000 millones de dólares -todo un récord- de IED en 2008. Las economías en transición de Europa sudoriental y la CEI también registraron un nuevo récord, con entradas por valor de 114.000 millones de dólares. Sin embargo en 2009 la IED se reducirá en todas las regiones.

Las salidas de IED de los países desarrollados en 2008 registraron un descenso menos acentuado (-17%) que las entradas. Los Estados Unidos mantuvieron su posición como mayor fuente de IED, seguidos de Francia, mientras que el Japón, con un aumento del 74% en las salidas de IED, entró en la lista de los cinco principales países inversores. En general, las salidas de las regiones en desarrollo siguieron creciendo y alcanzaron los 293.000 millones de dólares en 2008, aunque con diferencias según las regiones. Las empresas transnacionales (ETN) en América Latina y Asia Oriental -especialmente China- emprendieron una expansión significativa hacia el exterior. Asia Occidental, por su parte, experimentó una disminución sustancial en cuanto a las salidas de IED. De las economías en desarrollo y en transición, los tres principales países fuentes de IED fueron Hong Kong (China), la Federación de Rusia y China, que se situó entre los 20 principales inversores en el mundo (gráfico 2).

Un factor importante que contribuyó a la disminución de las corrientes mundiales de IED han sido las crecientes desinversiones de las empresas transnacionales en todo el mundo. Desde mediados de 2008 estas desinversiones, que pueden adoptar la forma de la repatriación de las inversiones, la reversión de préstamos entre empresas de un mismo grupo o el reembolso de la deuda a las sociedades matrices, han superado los flujos brutos de IED en varios países. Un hecho que ilustra esta tendencia es que aproximadamente en un tercio de las fusiones y adquisiciones transnacionales en 2008 y el primer semestre de 2009 se vendieron filiales extranjeras a otras empresas.

Las fusiones y adquisiciones transnacionales -una de los principales factores de crecimiento de la IED en años anteriores- se redujeron considerablemente con la súbita paralización de los mercados financieros en el segundo semestre de 2008. En todo el año, el valor de esas operaciones se redujo en un 35% y su valor se redujo hasta los 673.000 millones de dólares (un nivel aproximadamente igual al de 2006), y en lo que va de 2009, el ritmo de las fusiones y las adquisiciones ha seguido disminuyendo. De hecho, la reducción interanual de las fusiones y adquisiciones transfronterizas en el primer trimestre de 2009 fue del 76%. Las entidades de capital-riesgo, que a través de adquisiciones apalancadas habían contribuido en el pasado al aumento de fusiones y adquisiciones, experimentaron una reducción del valor de sus transacciones transfronterizas del 38% en 2008, acentuándose esta tendencia en el primer semestre de 2009. Sin embargo, los fondos soberanos, a contracorriente de la tendencia general, registraron un aumento de la IED en 2008. El valor de sus operaciones en fusiones y adquisiciones transfronterizas -la forma predominante que adquiere la IED de los fondos soberanos- creció un 16% y alcanzó un valor de 20.000 millones de dólares. Sin embargo, también estos fondos cada vez se ven más afectados por la crisis financiera y económica al desplomarse el valor de sus inversiones anteriores.

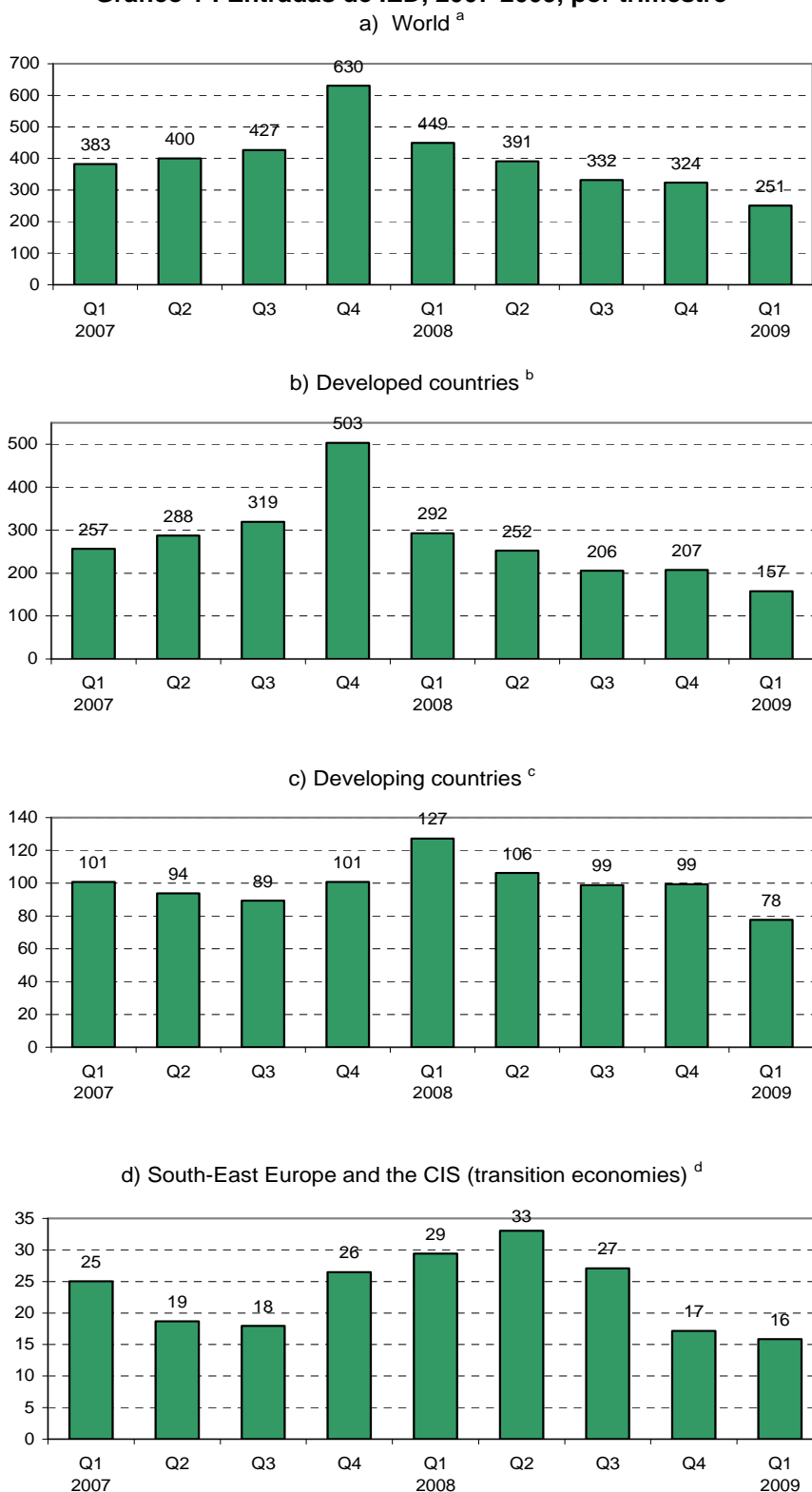
Pese al actual entorno de turbulencias financieras e intensa intervención pública en la economía, no se observó en 2008 y principios de 2009 una tendencia general de las políticas públicas hacia un mayor proteccionismo hacia la IED. En el estudio anual de la UNCTAD sobre los cambios en las leyes y normativas nacionales en materia de IED (*Survey of Changes to National Laws and Regulations Related to FDI*) se señala que en 2008 se adoptaron 110 nuevas medidas en relación

con la IED, de las que 85 fomentaban más ese tipo de inversión. En comparación con 2007, no se modificó el porcentaje de medidas menos favorables para la IED (cuadro 1).

Una vez que la crisis acabe y la economía mundial esté en la senda de la recuperación, la salida de capital público de los sectores en crisis podría servir de catalizador para una nueva ola de fusiones y adquisiciones transfronterizas, según el informe. Las ETN de sectores menos sensibles al ciclo económico y en los que la demanda es bastante estable (como el sector agroindustrial y algunos servicios), así como los que tienen unas positivas perspectivas de crecimiento a largo plazo (como las empresas farmacéuticas), son las que tienen ante sí un futuro más prometedor en cuanto a la IED y por lo tanto son las que más probabilidades tienen de impulsar el próximo auge de la IED, según el informe.

El **World Investment Report** y su base de datos están disponibles en línea en <http://www.unctad.org/wir> y <http://www.unctad.org/fdistatistics> .

Grafico 1 : Entradas de IED, 2007-2009, por trimestre



Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, gráfico 1.12.

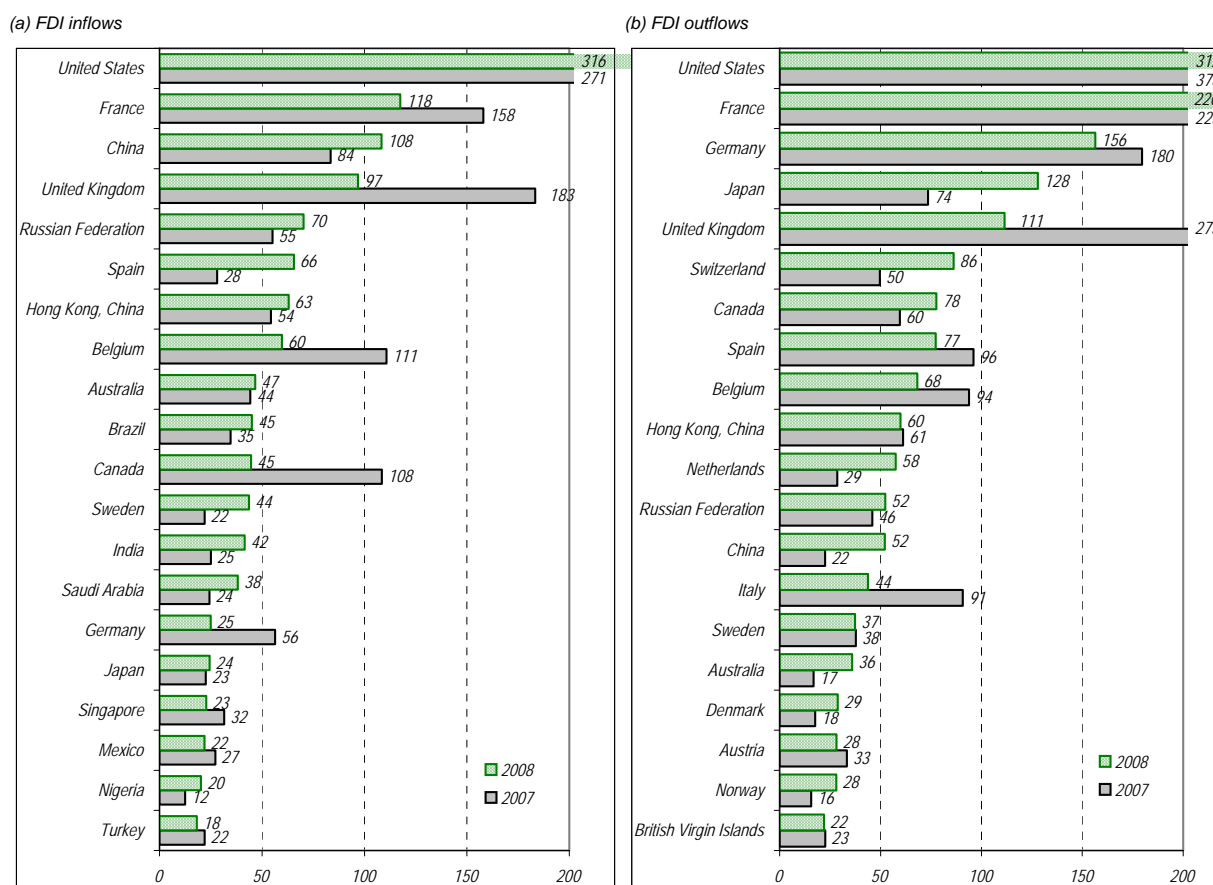
^a Total correspondiente a los 96 países que representan el 91% de las entradas mundiales en el período 2007-2008.

^b Total correspondiente a los 35 países que representan la casi totalidad de las entradas en los países desarrollados en el período 2007-2008.

^c Total correspondiente a los 49 países que representan el 74% de las entradas en los países en desarrollo en el período 2007-2008.

^d Total correspondiente a los 12 países que representan el 95% de las entradas en Europa Suroriental y la CEI (economías en transición) en el período 2007-2008.

Gráfico 2 - Flujos mundiales de IED, las 20 primeras economías, 2007-2008



Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, anexo, cuadro B.1 y base de datos FDI/TNC (www.unctad.org/fdistatistics).

^a Clasificados en función de la magnitud de los flujos de IED en 2008.

Cuadro 1 - Cambios en las normativas nacionales, 1992-2008

| Item | Annual average | | | | | | | | |
|---|----------------|-----------|------|------|------|------|------|------|------|
| | 1992-1994 | 1995-1999 | 2002 | 2003 | 2004 | 2005 | 2006 | 2007 | 2008 |
| Number of countries that introduced changes | 49 | 66 | 72 | 82 | 103 | 92 | 91 | 58 | 55 |
| Number of regulatory changes | 95 | 132 | 246 | 242 | 270 | 203 | 177 | 98 | 110 |
| More favourable | 94 | 121 | 234 | 218 | 234 | 162 | 142 | 74 | 85 |
| Less favourable | 1 | 11 | 12 | 24 | 36 | 41 | 35 | 24 | 25 |

Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, cuadro I.14.

*** ** ***