



COMUNICADO DE PRENSA

UNCTAD/PRESS/PR/2009/049*

Original: Inglés

LA DISMINUCIÓN DE LOS FLUJOS DE IED HACIA Y DESDE LOS PAÍSES DESARROLLADOS REMODELA LA ESTRUCTURA DE LA IED MUNDIAL

Ginebra, 17 de septiembre de 2009 - La crisis financiera y la aceleración de la contracción económica han afectado negativamente la inversión extranjera directa (IED) hacia y desde los países desarrollados en su conjunto y han modificado su papel en el panorama de la inversión mundial, según revela el informe anual de la UNCTAD sobre las tendencias de las inversiones en el mundo.

El World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development¹ (*Informe sobre las inversiones en el mundo 2009: empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo*) se publica hoy.

La recesión mundial de 2008 golpeó primero y duramente a los países desarrollados, mientras que la parte de las economías en desarrollo y en transición en la inversión mundial aumentó rápidamente. En 2008, esos flujos representaron el 43% del total de IED.

En 2008, las entradas de IED en los países desarrollados en su conjunto se redujeron en un 29%, a 962.000 millones de dólares, y disminuyeron aún más rápidamente en el primer trimestre de 2009. En total, las entradas de IED en la Unión Europea (UE) fueron de 503.000 millones de dólares en 2008, lo que significó una caída del 40% respecto a su nivel de 2007. Esto se debió en gran medida al drástico descenso de las entradas en el Reino Unido, Francia, los Países Bajos y Bélgica. Con la profundización de la crisis financiera, la IED volvió a bajar en la mayoría de los países de la UE en el primer trimestre de 2009 respecto al mismo período de 2008 (cuadro 1). En Canadá, también, la reducción de las inversiones transfronterizas de alto valor en las industrias de minería y de explotación de recursos naturales contribuyó a la importante caída de las entradas de IED. En cambio, las entradas de IED en los Estados Unidos - principalmente de inversores europeos - aumentó en un 17%, alcanzando un máximo sin precedentes de 316.000 millones de dólares. Semejantemente, los flujos dirigidos al Japón mantuvieron su tendencia alcista y alcanzaron 24.000 millones de dólares.

* **Contacto:** Oficina de Prensa: +41 22 917 5828, unctadpress@unctad.org, <http://www.unctad.org/press>.

¹ El **World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development** (Informe sobre las inversiones en el mundo, 2009: Empresas transnacionales, producción agrícola y desarrollo (Nº de venta: E.09.II.D.15, ISBN: 978-92-1-112775-1) puede adquirirse en las oficinas de venta de las Naciones Unidas, en las direcciones indicadas a continuación, o de los agentes de venta de las Naciones Unidas en muchos países. Precio: US\$95 (50% de descuento para los residentes de países en desarrollo y países en transición y 75% de descuento para los residentes de países menos adelantados). El precio incluye el libro y el CD-ROM. Los interesados en comprar solamente el libro o el CD-ROM, o en recibir una cotización por un gran número de ejemplares, deben comunicarse con las oficinas de venta. Sírvanse enviar los pedidos o consultas para Europa, África y Asia occidental a la Sección de Publicaciones y Ventas de las Naciones Unidas, Palacio de las Naciones, CH-1211 Ginebra 10, Suiza, fax: +41 22 917 0027, correo electrónico: mailto:unpubli@un.org; y para América y Asia oriental, a Publicaciones de las Naciones Unidas, 2 UN Plaza, DC2-853, Nueva York, NY 10017, Estados Unidos de América, tel.: +1 212 963 8302 ó +1 800 253 9646, fax: +1 212 963 3489, correo electrónico: publications@un.org, Internet: <http://www.un.org/publications> ..

La crisis financiera y la contracción económica también influyeron negativamente en las fusiones y adquisiciones (FAS) transfronterizas, cuyo valor se redujo considerablemente en 2008. Las empresas transnacionales (ETN) de los países desarrollados siguieron representando un 84% del total de FAS transfronterizas en esos países, mientras que ETN, principalmente de China y la Federación de Rusia, fueron de lejos los mayores inversores de los países en desarrollo y las economías en transición.

Las salidas de IED de los países desarrollados también disminuyeron (un 17% en 2007), para situarse en 1,5 billones de dólares en 2008. Esa disminución se debió en gran medida a la caída de las utilidades reinvertidas, que resultó de la reducción de los beneficios y del reembolso de los préstamos por las filiales extranjeras a las casas centrales de las ETN. Sin embargo, al igual que en el pasado, los países desarrollados como grupo mantuvieron su posición de mayores inversores netos. Entre los mayores países fuentes de IED, solo el Japón, Suiza, el Canadá y los Países Bajos (en ese orden) registraron un incremento en sus salidas de IED en 2008. Los Estados Unidos mantuvieron su posición de mayor inversor en 2008, pero sus salidas de IED bajaron en un 18% a 312.000 millones de dólares. Las salidas desde la UE cayeron en un 30% y se situaron en 837.000 millones de dólares, debido principalmente a la gran reducción de las salidas de IED desde el Reino Unido.

Con respecto al comportamiento sectorial de la IED en los países desarrollados, los datos sobre las FAS transfronterizas indicaron una disminución de las entradas en la industria manufacturera y los servicios. En cambio, en el sector primario las entradas aumentaron a raíz del proceso de consolidación en el sector de la explotación de minas y canteras, como también de las crecientes inversiones efectuadas por los países en desarrollo.

Durante la crisis las tendencias normativas generales han sido mayormente favorables a la IED hasta ahora, tanto en el ámbito nacional como en el internacional. Sin embargo, en algunos países ha surgido un enfoque más restrictivo acerca la IED. También se ha podido observar un número creciente de casos de proteccionismo "encubierto". Algunos países desarrollados han adoptado o modificado sus normas relativas a la revisión de la IED por razones de seguridad nacional, mientras que otros han adoptado medidas para liberalizar aún más sus regímenes de inversión o han cambiado las políticas fiscales y proporcionado otros incentivos para promover la inversión extranjera.

El **World Investment Report** y su base de datos están disponibles en línea en <http://www.unctad.org/wir> y <http://www.unctad.org/fdistatistics> .

Cuadro 1 - Países desarrollados: Flujos de IED de determinados países, 2008-2009, por trimestre
(En millones de dólares)

Country	FDI inflows					FDI outflows				
	2008:Q1	2008:Q2	2008:Q3	2008:Q4	2009:Q1	2008:Q1	2008:Q2	2008:Q3	2008:Q4	2009:Q1
Developed economies	292 494	252 280	205 920	207 271	157 435	462 188	328 009	328 888	337 086	248 386
European Union	193 819	123 008	111 411	71 357	109 556	305 227	193 447	193 944	166 628	176 684
France	28 207	41 206	38 629	9 469	9 243	62 322	72 150	56 657	28 917	44 345
Germany	8 740	6 020	4 548	5 692	2 550	64 597	50 259	13 504	29 761	17 898
Ireland	-1 112	-5 251	-6 674	-6 993	1 129	1 994	902	6 555	4 050	1 185
Luxembourg	4 247	-3 076	2 597	- 757	5 699	-16 407	-12 125	3 221	375	4 073
Netherlands	26 635	4 641	79	-34 847	4 950	47 365	-15 252	-2 457	27 914	11 155
United Kingdom	45 560	27 666	-4 531	28 244	63 177	45 560	44 435	31 661	12 364	59 945
Other developed Europe	-2 173	8 643	-1 489	9 747	5 483	14 191	15 535	38 333	39 368	12 373
Iceland	- 262	-1 216	505	-1 619	- 10	-1 816	477	- 709	-4 933	- 245
Switzerland	4 902	7 452	520	4 541	5 321	16 022	10 711	28 725	30 838	8 409
North America	73 463	107 211	79 793	100 358	33 543	120 130	112 997	80 819	75 517	28 918
United States	57 825	101 995	64 244	92 048	33 312	92 164	101 833	55 819	61 980	25 022
Other developed countries	27 386	13 417	16 205	25 808	8 854	22 639	6 030	15 792	55 574	30 412
Australia	13 035	3 949	10 156	19 634	4 118	-9 309	-12 412	-8 089	-6 128	11 959
Japan	10 339	6 408	1 744	5 934	2 347	29 828	18 141	21 887	58 164	17 196

Fuente: UNCTAD, *World Investment Report 2009: Transnational Corporations, Agricultural Production and Development*, cuadro II.27.

*** ** ***